



И. П. Клепцов родился 20 января 1961 года в Мурманске. В 1985 году окончил Ленинградский механический институт (Военмех) по специальности «Системы автоматического управления летательными аппаратами». В середине девяностых по приглашению Александра Павловича Епишова поступил на работу в лабораторию ЦКБМ (Центральное конструкторское бюро машиностроения), с которым впоследствии они основали компанию «ИЛЬМА». Игорь Петрович, Александр Павлович и их коллеги из ЦКБМ были в числе первых российских инженеров, которые начали заниматься вопросами разработки и внедрения графитовых уплотнений и внесли большой вклад в решение проблем герметизации ответственного оборудования с применением новых материалов и инновационных технологий герметизации.

Здесь приведены выдержки из интервью с И. П. Клепцовым для журнала «Уплотнительная Техника. Инновации» (из архива ООО «ИЛЬМА»).

Компания «ИЛЬМА» известна на рынке как инновационный лидер российской уплотнительной техники. Кто в компании вносит большой вклад в объем продаж, изобретатели и инженеры или менеджеры службы продаж?

Продажи бывают разными, если мы продаем уплотнительные материалы или стандартные изделия, то в большей степени это заслуга продавцов. Но если технические специалисты освоили производство новых изделий, которые востребованы рынком, то, конечно, это их заслуга. Такими инновациями в свое время стали: графитовая уплотнительная лента Ильма®, позволяющая герметизировать разъемные соединения больших размеров; линейка продукции ГраФлан®, повысившая механическую прочность и химическую стойкость уплотнений из ТРГ; многообразные межфланцевые заглушки ГраФлан® с закрепленным и сменным уплотнителем, поворотные заглушки и многое другое.

В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ НА 62-М ГОДУ ЖИЗНИ СКОНЧАЛСЯ ТЕХНИЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР ООО «ИЛЬМА» ИГОРЬ ПЕТРОВИЧ КЛЕПЦОВ

Игорь Петрович Клепцов (20.01.1961 – 23.04.2022) долгие годы был соратником и близким другом Александра Павловича Епишова (05.03.1961 – 04.01.2019) – основателя компании «ИЛЬМА». В ИЛЬМЕ И. П. Клепцов был одним из ключевых акционеров и занимал должность Технического директора. Является соавтором более 100 изобретений в области уплотнительной техники, многие из этих решений запатентованы и не имеют аналогов в мире.

Какие ценности ИЛЬМЫ стимулируют Вас как ключевого менеджера и одного из акционеров к столь длительному сотрудничеству с компанией?

Говоря о ценностях компании, я бы выделил три аспекта. Прежде всего, это – нацеленность на инновации и высокое качество. Наш «конкурентный» рынок, как известно, не очень жалуется на качество. Но ИЛЬМА предлагает рынку не просто высокое качество, а решение очень серьезных проблем и значительный экономический эффект. Наши изделия относительно дорогие, но их применение гарантирует высочайшую надежность. Второй аспект – классная команда. Коллектив ИЛЬМЫ – это не только профессионалы своего дела, но прежде всего добрые и отзывчивые коллеги, товарищи и друзья. И наконец, я бы отметил очень высокий уровень ответственности в компании. Каждый на своем месте старается делать все по самому высокому стандарту. Мне трудно представить свою жизнь вне коллектива ИЛЬМЫ. Это интересная и творческая работа, которая приносит радость общения с друзьями и коллегами.

Что касается вопроса о моем длительном сотрудничестве с компанией

«ИЛЬМА», то в самом вопросе уже есть часть ответа. Я – ведущий специалист компании, имею большой опыт работы в области герметизации, следовательно, могу решать нестандартные задачи в короткий срок и с высокой степенью надежности. Если мое техническое решение позволило нам в итоге справиться с проблемой, то это приносит мне большое удовлетворение.



Вы являетесь соавтором практически всех изобретений, запатентованных ИЛЬМОЙ. Что Вас вдохновляет, откуда Вы черпаете новые идеи?

Большая часть изобретений была сделана при решении конкретных проблем заказчиков, когда применение традиционных уплотнений не позволяло решить поставленную задачу. Приведу несколько примеров. Первый пример. Для уплотнения разъемов теплообменников на ТЭЦ применяются прокладки из паронита, но они имеют ряд недостатков: большие трудозатраты и отходы, старение материала, низкая пластичность и др. Для решения этой задачи были разработаны и запатентованы фланцевые ленты Ильма® и ГраФлан®. Второй пример. В целлюлозно-бумажной промышленности необходимо герметизировать оборудование с агрессивными средами (кислоты, щелочи и др.). На одном из ЦБК заказчик применил прокладки из ТРГ, армированного нержавеющей лентой. Прокладки были разрушены (растворены) агрессивной средой в течение одной недели. Для решения этой задачи были разработаны и запатентованы графитовые прокладки ГраФлан®, плакированные пористой фторопластовой лентой. И еще один пример. На одном из НПЗ заказчики столкнулись с проблемой герметизации разъемных соединений с металлическими прокладками. Нашими специалистами была разработана и запатентована прокладка ИЛЬМКО®, состоящая из металлического сердечника, на котором проточены кольцевые канавки и закреплен уплотнитель из ТРГ. Данное решение позволило справиться с проблемой. Можно сказать, что мотивация к изобретательству обусловлена глубокой корпоративной философией компании «ИЛЬМА». Наше инженерное творчество имеет 20-летнюю историю. Мы всегда настроены на поиск оригинальных изделий и технологий, направленных на решение конкретных проблем заказчика на самом высоком уровне. Исследовательская работа на самом деле интересна сама по себе, к тому же всегда приятно отметить, что конкретное изобретение востребовано рынком и приносит людям пользу.

Какое место в работе технической службы компании занимает НИОКР? В этой связи, какие новые разработки ИЛЬМЫ имеют большой рыночный потенциал, что Вы планируете выводить на рынок?

Компания «ИЛЬМА» – это прежде всего производственное предприятие, но руководство уделяет большое внимание разработке и испытаниям новых изделий. Такая стратегия имеет свои преимущества, ведь, предлагая рынку оригинальную запатентованную продукцию, мы тем самым формируем свой собственный рыночный сегмент, где фактически нет конкурентов. К сожалению, не все идеи удается проработать до конца, так как идей, как правило, всегда больше, чем возможностей и специалистов. Поэтому ресурсы направляются на разработку тех изделий и технологий, которые с очень большой вероятностью будут востребованы рынком. В настоящее время идет процесс испытаний и постановки на производство прокладок ИЛЬМКО® с уплотнителем из ТРГ и накладками из пластичного металла. По информации менеджеров по продажам, эти прокладки очень ждут наши заказчики, так как применение стандартных металлических прокладок не позволяет обеспечить надежную герметичность разъемных соединений RTJ-типа.

Как ИЛЬМЕ удается продавать самые дорогие уплотнения на рынке, в чем заключаются ключевые конкурентные преимущества вашей продукции?

Я не думаю, что наши уплотнения самые дорогие на рынке. Например, уплотнения ведущих западных производителей, таких как GORE, FLEXITALLIC, GARLOCK, явно не дешевле наших изделий. Конечно, продукция, поставляемая из Китая в массовом порядке, намного доступнее нашей, но нет гарантии, что она будет надежно работать. Дело в том, что аварийные простои ответственных технологических установок в отраслях ТЭК оцениваются в миллионы рублей в день, и эти потери несоизмеримы со стоимостью даже самых дорогих уплотнений. Поэтому сегодня высокое качество востребовано именно как инструмент сокращения издержек. Также надо иметь в виду, что основная масса производителей изготавливает традиционные уплотнения много лет подряд (набивка, уплотнительные листы, спирально-навитые прокладки), но довольно часто эти изделия в силу своих конструктивных особенностей не способны выдерживать все возрастающие требования к герметичности и обеспечить высокий уровень надежности. Коротко говоря, наше ключевое преимущество – это высочайшая надежность, обусловленная использованием передовых высококачественных материалов, действующей интегрированной системой качества и ответственностью наших специалистов.

Вы много общаетесь с техническими специалистами компаний-заказчиков, часто выезжаете к заказчикам для решения срочных технических вопросов. Каким образом происходит поиск правильного решения на месте, ведь порой риски слишком высоки, а решение надо принимать быстро?

Как я уже отметил, правильное решение принимается благодаря большому опыту наших специалистов и творческому подходу к решению проблемы. Умение качественно выполнять работу в авральном режиме – это важная часть нашего взаимодействия с заказчиком. Для принятия ответственного и надежного решения у нас имеется огромный массив технической информации. Да, иногда приходится идти на определенный риск, но в любом случае этот риск оценивается и просчитывается на основе анализа условий работы оборудования и по возможности минимизируется.



Для ильмовцев Игорь Петрович останется в памяти как человек с большой душой и интересный собеседник с тонким чувством юмора, увлекающийся литературой, поэзией, историей живописи, и, конечно, – как опытный специалист, представитель петербургской инженерной школы, как добрый друг и отзывчивый руководитель.

В настоящее время должность Технического директора в ИЛЬМЕ занимает Юрий Игоревич Чегаев. До назначения он занимал должность заместителя Технического директора ИЛЬМЫ, в 90-е годы работал вместе с А. П. Епишовым и И. П. Клепцовым в лаборатории уплотнительной техники ЦКБ Машиностроения, а впоследствии – в ИЛЬМЕ, где в составе рабочей группы инженеров занимался решением задач, связанных с герметизацией подвижных и неподвижных соединений ответственного оборудования.

*Информация предоставлена
Службой маркетинга ООО «ИЛЬМА»
Санкт-Петербург, июнь 2022 года*