

Безасбестовые листовые рекомендации

Обучающий семинар в Санкт-Петербурге



25 ноября 2008 г. в Санкт-Петербурге состоялся обучающий семинар «Безасбестовые листовые уплотнительные материалы Klinger®: рекомендации по продвижению и применению». Мероприятие было организовано компанией «Ильма» — эксклюзивным представителем в России австрийской компании Rich. Klinger Dichtungstechnik GmbH & Co KG при поддержке международного маркетингового центра «Трубопроводная арматура и оборудование». Уплотнительные материалы Klinger® участникам семинара представил Ханс Форстнер — директор по сбыту компании Rich. Klinger Dichtungstechnik GmbH & Co KG. В семинаре приняли участие специалисты следующих компаний: «Гермет» (Уфа), «ГраФлан» (Санкт-Петербург), «Ильма» (Санкт-Петербург), «Конар» СПб (Санкт-Петербург), «ММЦ ТПА» (Санкт-Петербург), «Промарматура» (Минск), «РМГ Системс» (Минск).

Уплотнения Klinger® известны во всем мире своим качеством и надежностью. Разработчик и производитель этих уплотнительных материалов — компания Rich. Klinger Dichtungstechnik GmbH & Co KG — уже более 100 лет специализируется на создании первоклассных высокоэффективных листовых уплотнений общепромышленного и специального назначения. Заводы, производящие уплотнения Klinger®, есть на каждом из континентов. Основная отличительная особенность уплотнений Klinger® (вне зависимости от того, на каком из континентов они куплены) — их соответствие заявленным характеристикам, которое достигается наличием жесткой системы контроля качества. На специально разработанном оборудовании специалисты лаборатории Klinger® проверяют по одному листу из каждой партии продукции на соответствие заявленным характеристикам, в частности образцы исследуются на химическую стойкость, восстанавливаемость, газопроницаемость, а также проводится уникальный тест Klinger® на горячее и холодное сжатие. В случае несоответствия испытываемого листа хотя бы одному из параметров (этих позиций около десяти, в зависимости от вида материала), то вся партия отбраковывается. Несоответствие обнаруживается крайне редко, ведь при производстве уплотнительных материалов Klinger® используется только высококачественное сырье, закупаемое у надежных по-

ставщиков. В настоящее время испытательная база Klinger® в Австрии готовится к получению статуса независимой лаборатории.

Кроме того, компанией Rich. Klinger Dichtungstechnik GmbH & Co KG выработана эффективная система подбора наиболее подходящего для заданных условий эксплуатации уплотнительного материала. Принцип выбора уплотнения, предлагаемый этой компанией, является доступным и проверенным инструментом самостоятельного определения нужного потребителю материала. На начальном этапе подбора потребитель может воспользоваться так называемыми pT-диаграммами (графиками, на которых обозначены области применения данного материала в зависимости от температуры и давления) и таблицами химической стойкости уплотнений более чем к 200 средам. Кроме того, существует бесплатная общедоступная компьютерная программа Klinger® Expert, которая дает возможность оперативно и безошибочно подобрать необходимое уплотнение в соответствии с заданными параметрами эксплуатации.

Глобальная маркетинговая стратегия Klinger® подразумевает высокий уровень инженерингового сопровождения при поставках уплотнительных материалов. Для этого эксперты Klinger® регулярно проводят обучение специалистов компаний-дистрибьюторов по всему миру. На семинаре в Санкт-Петербурге состоялась ознакомительная презентация уплотнительных материалов Klinger®, проведенная австрийским экспертом для представителей компаний, которые планируют поставлять эту продукцию на территории России и Республики Беларусь. На встрече были достигнуты предварительные договоренности о предоставлении материалов для проведения опытно-промышленных испытаний на ряде крупных российских промышленных предприятий. Кроме того, стороны условились о том, что экспертами компаний «Ильма» и Rich. Klinger Dichtungstechnik GmbH & Co KG будут совместно доработаны схемы подбора уплотнений с учетом стандартов для оборудования, которое эксплуатируется в России и Беларуси.

Заказ уплотнений Klinger® можно сделать на сайте www.ilma.spb.ru

27 ноября 2008 г., Санкт-Петербург

уплотнительные материалы Klinger®: по продвижению и применению



Уплотнения Klinger в России: привлекательные цены и короткие сроки поставки

Несколько вопросов мы адресовали председателю наблюдательного совета ООО «Ильма» А. П. Епишову

В это непростое с финансовой точки зрения время возрастает внимание к качеству уплотнительных материалов. Часто приходится слышать, что уплотнительные материалы некоторых производителей не соответствуют заявленным характеристикам. С чем, на Ваш взгляд, это связано? Как найти производителя, выпускающего качественную продукцию, на что обращать внимание?

Внимание к качеству уплотнений будет постоянно возрастать, так как Россия находится на пути к реальной конкурентной экономике. Да, пока еще большинство потребителей ориентируются на дешевую продукцию, но ситуация меняется, и этот процесс будет набирать обороты. Через несколько лет пора «откатов» пройдет, и на первое место выйдут конкурентные преимущества изделий и услуг. Низкая цена очень часто ошибочно воспринимается как конкурентное преимущество. Напротив, при низкой цене на уплотнения, цена пользования, или другими словами, стоимость содержания всегда выше, чем в случае с более дорогими изделиями. Однако это понимают лишь в серьезных компаниях, где снижение издержек на обслуживание и ремонт является реальной, а не декларативной целью. На российском рынке уплотнений сегодня много компаний-поставщиков, они, участвуя в тендерах, снижают цену до опасной черты. Это значит, что за эти деньги можно поставить уплотнения без гарантии качества. Обыватели воспринимают высо-

кую цену на изделие лишь как показатель прибыльности производителя. Но это часто далеко не так. Высокая цена, как правило, является гарантией качества, и обусловлена дополнительными расходами на систему управления качеством.

Если вы хотите найти надежного поставщика уплотнений, в первую очередь обращайтесь к лидерам, к тем, кто имеет многолетний опыт работы, желательно к компаниям-производителям. Очень важно наличие разрешительных документов и, особенно, технических условий и инструкций по монтажу. Обращайте внимание на полноту технических данных, представленных в каталогах и на интернет-сайтах.

Вы активно сотрудничаете с одним из ведущих производителей уплотнительных материалов — компанией Klinger. Что вы ожидаете от этого сотрудничества?

Сотрудничество с Klinger — для нас прекрасная возможность развития бизнеса. Мы организуем в Санкт-Петербурге большой склад листовых уплотнительных материалов премиум-класса и максимально сократим срок поставки. Кроме этого мы получили от Klinger очень привлекательные цены, специально для России. Развитие оптовой торговли повысит безопасность и надежность нашего бизнеса. Мы рассчитываем, что объем реализации безасбестовых листовых материалов (не графитовых) в России в течение ближайших пяти лет вырастет в 10–15 раз.



Возможно ли сотрудничество с компанией Klinger в технологическом плане: обмен технологиями, совместное производство и прочее?

Говорить о производстве материалов Klinger в России можно будет не раньше чем через три года. Если тенденции развития рынка подтвердятся, и у Klinger будет приличная доля продаж, возможно, они развернут производство в России. Возможно, мы выступим партнерами в этом проекте, но сейчас говорить об этом преждевременно. Что касается других направлений нашего сотрудничества, то следует уточнить, что мы являемся лишь эксклюзивными представителями в России крупнейшего в Европе завода по производству листовых уплотнительных материалов. Этот завод входит в группу Klinger. В этой группе есть также другие производители уплотнений, есть всемирно известный завод по производству шаровой арматуры Klinger. Мы, конечно же, обсуждали с нашими австрийскими партнерами возможные другие направления сотрудничества, в том числе и продвижение нашей продукции «ГраФлан» через всемирную дилерскую сеть Klinger.

*Интервью подготовлено Алексеем Орловым
Санкт-Петербург, ноябрь 2008 г.*